

GUÍA DE LECTURA



Antes de leer

La pregunta esencial ¿Como llevan las empresas comerciales un registro de lo que se vende y de cuánto han cobrado?

Idea principal

Un *mayorista* le vende a los *minoristas*, y un *minorista* les vende a los usuarios finales. Además de usar un libro Mayor General, una empresa lleva un Libro Mayor auxiliar con las cuentas de los clientes individuales. Las empresas comerciales reciben efectivo por las ventas en efectivo, las cobranzas de las cuentas corrientes, las ventas con tarjeta bancaria y, ocasionalmente, por otros tipos de transacciones.

Objetivos del capítulo

Conceptos

C1 Explicar la diferencia entre una empresa de servicios y una empresa comercial. (p. 383)

C2 Explicar la diferencia entre un minorista y un mayorista. (p. 383)

Análisis

A1 Analizar transacciones relacionadas con la venta de mercancía. (p. 387)

Procedimientos

P1 Registrar transacciones de ventas e ingresos de fondos en el libro Diario General. (p. 396)

ESTÁNDARES

ACADÉMICOS

Artes del lenguaje

NCTE 4 Utilizar lenguaje común escrito para comunicarse de manera eficaz. (p. 406)

Matemáticas

NCTM Resolución de Problemas Resolver problemas que surjan de las matemáticas y de otros contextos. (p. 406)

NCTE Consejo Nacional de Maestros de Inglés

NCTM Consejo Nacional de Maestros de Matemáticas



Estándares básicos comunes

Lectura Leer con atención para determinar qué dice el texto de manera explícita y para hacer inferencias lógicas del mismo; citar evidencia del texto específica al escribir o hablar para respaldar las conclusiones derivadas del texto. (p. 406)